

Zgodnie z programem nauczania realizowana jest nauka z następujących przedmiotów zawodowych:

- towar jako przedmiot handlu,
- organizacja i techniki sprzedaży,
- obsługa klientów,
- marketing w działalności handlowej,
- przedsiębiorca w handlu,
- język angielski w działalności handlowej,
- sprzedaż towarów,
- symulacja firmy handlowej.

W trakcie trwania nauki w technikum handlowym uczeń przystępuje do dwóch egzaminów w kwalifikacyjnych:

- Kwalifikacja **A.18** -Prowadzenie sprzedaży
- Kwalifikacja **A.22** -Zarządzanie działalnością handlową

Absolwent technikum handlowego zdobywa:

- wiedzę z zakresu ekonomiki handlu i marketingu,
- doświadczenia zawodowe uzyskane podczas praktyk,
- umiejętności obsługi specjalistycznych programów komputerowych stosowanych w finansach i księgowości,
- umiejętność prowadzenia własnej firmy,
- wiedzę w zakresie przepisów prawa cywilnego i handlowego,
- wiedzę i umiejętności z zakresu organizacji pracy w punktach sprzedaży hurtowej i detalicznej,
- wiedzę z zakresu towaroznawstwa spożywczego i przemysłowego.

Absolwent technikum, który zda egzamin maturalny może podjąć dalsze kształcenie na dowolnym kierunku studiów.

Absolwent może pracować między innymi na następujących stanowiskach:

- technik handlowiec,
- sprzedawca w handlu hurtowym i detalicznym,
- pracownik średniego szczebla zarządzania,

- przedstawiciel handlowy,
- merchandiser,
- kierownik sklepu lub magazynu,
- specjalista ds. marketingu,
- specjalista ds. reklamy, promocji i sprzedaży.

Absolwent tego kierunku jest również przygotowany do zorganizowania, uruchomienia i prowadzenia własnej firmy handlowej.